Sales- Accountmanager S&S

Functieomschrijving

In deze zelfstandige functie maak je deel uit van klein, maar hecht, enthousiast en technische deskundig team. De sfeer bij onze opdrachtgever is opvallend open en informeel te noemen. Men laat elkaar volledig in hun waarde en men staat zonder het te hoeven vragen voor elkaar klaar. De sales- accountmanager wordt betrokken bij alle werkzaamheden zoals die door de club worden gerealiseerd.

Als sales- accountmanager bij onze opdrachtgever ben je een echte zelfstarter en relatiemanagement is je op het lijf geschreven. Je vertaalt behoeftes van klanten naar technische gebouwgebonden oplossingen, dit op gebied van brandveiligheid (inclusief sprinkler) en inbraakbeveiliging in de breedste zin van het woord. Onze opdrachtgever wil niet de goedkoopste in de markt zijn, maar bekend staan om hun snelheid van handelen en afgesproken werken opleveren zonder restpunten. Altijd.

Wat ze bieden

Het betreft een werkomgeving waarin iedereen het maximale uit het team en het werk voor de klant weet te halen. Ze bieden je de informele sfeer van een MK-Bedrijf en projecten met complexe beveiligingstechnieken die je misschien eerder verwacht bij een van de grotere installateurs.
Het technisch niveau van jouw collega’s is hoog en jouw commerciële ervaring en netwerk wordt aanvullend ingezet voor het behalen van de orderintake en je helpt mee dat rendementen worden gerealiseerd. Acquireren doe je zowel bij vaste als bij potentiële klanten. Je draagt realisatie van de projecten over aan de technische collega’s, maar blijft als teamlid zelf ook continu betrokken bij wat er bij de klanten gebeurd. Je doet dit op een positieve en motiverende manier, waarbij je ook de hectiek van alledag samen met het team weet te managen.

Wat ze vragen

Onze opdrachtgever is relatief klein, echter als specialist in de markt ontwerpen, installeren, en beheren zij gebouwgebonden beveiligingssystemen ook voor de complexe zakelijke projecten.

Referentie vacature: 2010